

# Balance finden

## Unser Mandant

Mit einer direkten Präsenz in 17 europäischen Länder und mehr als 100.000 Kunden ist unser Klient einer der führenden Anbieter integrierter IP- Kommunikationslösungen und Managed Services. Als strategischer Partner bedeutender Hersteller wie Alcatel, Cisco, Genesys und Nortel gehört das Unternehmen zu den hochzertifizierten Marktführern im Bereich Konvergenz, IP-Telefonie, Contact Center und Security-Applikationen.

In der Planung und Implementierung innovativer Kommunikationslösungen ist unser Klient für seine Kunden jederzeit ein kompetenter Partner. Mit über 1.200 Mitarbeitern und 32 Niederlassungen in 7 Regionen Deutschlands stellt er sich fortlaufend den Anforderungen eines sich dynamisch verändernden Marktes und schafft zu diesem Zweck mehrere Positionen in verschiedenen, für den Unternehmenserfolg entscheidenden Feldern.

Für eine erfolgreiche Karriere in der deutschen Organisation bieten sich damit beste Voraussetzungen. Um das weitere Wachstum unseres Mandanten auszubauen und zu sichern, suchen wir für den Standort **München** einen engagierten ...

## Key Account Manager (m/w) Education & Healthcare

Kennziffer: CK-0257/ 09



## Ihre Aufgabe

Sie (m/w) betreuen die Kunden unseres Klienten aus dem Bereich Education & Healthcare, für die Sie in jeder Stufe eines Projektes kompetenter Ansprechpartner sind. Sie analysieren Fragestellungen und Probleme anhand technischer und betriebswirtschaftlicher Rahmenbedingungen und erarbeiten überzeugende Lösungsstrategien, die erprobte Beratungs- und Serviceleistungen punktgenau einsetzen. Bestehende Kundenbeziehungen pflegen Sie wertschätzend und eine zielgerichtete Neukundengewinnung motiviert Sie zusätzlich .

## Unser Wunsch

In einem Hochschulstudium oder einer vergleichbaren Ausbildung haben Sie sehr erfolgreich die theoretischen Grundlagen für die auf Sie wartenden Herausforderungen erworben. Neben mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftige Produkte, aus den Bereichen Informationstechnologie und Kommunikationslösungen, bringen Sie gute Kenntnisse der Branche und des Wettbewerbs mit.

Für eine optimale Zielerreichung handeln Sie stets kunden-, ergebnis- und lösungsorientiert, sowie mit einem hohen Grad an Eigenmotivation und Eigeninitiative. Ihren Kunden und Kollegen gegenüber treten Sie kontakt- und kommunikationsstark auf – aber auch mit diplomatischem Gespür. Hohe Mobilität und ausgezeichnete Englischkenntnisse sind für Sie selbstverständlich.

## Ihre Chance

Für Ihren Einsatz bieten wir Ihnen ein leistungsgerechtes Einkommen, alle Sicherheiten eines IG Metall Tarifvertrags, ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung und die Mitarbeit in einem dynamischen Umfeld.

## Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Unterlagen, Zeugnisse sowie Ihre Gehaltsvorstellung per eMail an [job@coachkontor.com](mailto:job@coachkontor.com)

Wir freuen uns auf Sie.